Vertriebsingenieur m/w/d

Hochinnovativer Sonderanlagenbauer

sucht

Vertriebsingenieur

m/w/d

- Chance für vertriebsstarken Macher-

Zum Unternehmen

Unser Kunde ist in international tätiges Unternehmen mit ca. 150 Mitarbeitern, das Pressensysteme und Produktionsanlagen für internationale Kunden entwickelt, herstellt und vertreibt. Er ist anerkannter Partner seiner weltweiten Kunden, wenn es um die Planung und Realisierung hochkomplexer Anlagensysteme geht. Sie schätzen unsere langjährige Erfahrung, sein technisches Know-how, seine kundenorientierte Prozessbegleitung und seine äußert starke Umsetzungsfähigkeit. Er begleiten seine Kunden dabei von den ersten Planungen über die Konstruktion bis zur Inbetriebnahme der Anlagen. Als Familienunternehmen sieht er sein größtes Kapital in seinen hochmotivierten und gut ausgebildeten Mitarbeitern. Die Firmenkultur ist dabei geprägt von einer großen Einsatzbereitschaft und kurzen Entscheidungswegen mit großen Gestaltungsfreiräumen. Um seine hervorragende Marktposition auch in Zukunft weiter ausbauen zu können, sucht er eine Vertriebs-Persönlichkeit mit Freude an technischen Problemlösungen. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann lesen Sie weiter!

Zur Position

- Ganzheitliche Kundenbetreuung von den Erstgesprächen über die Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Kompetente Unterstützung der Kunden bei der Konzeption, Planung und Auslegung von Produktionsanlagen
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten, sowie Angebotsnachverfolgung bei den Kunden
- Fortlaufende Ermittlung von Marktanforderungen und –potentialen
- Regelmäßige Kundenbesuche sowie Teilnahme an Fachmessen und Kontaktpflege

Zur Person

- Abgeschlossenes Studium Maschinenbau, Techniker/Meister oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten/Anlagen
- Fertigkeiten in der Analyse von komplexen Produktionsprozessen und Umsetzung dieser in lösungsorientierte Konzepte und Projektvorschläge
- Selbstständige Arbeitsweise, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, hohe Kundenorientierung sowie Abschlusssicherheit
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift, idealerweise eine weitere Fremdsprache
- Bereitschaft zu weltweiter Reisetätigkeit

Unser Auftraggeber bietet Ihnen eine Aufgabe mit großem Gestaltungspotential, ein erfahrenes Team und die Herausforderung in einem spannenden und abwechslungsreichen Bereich an entscheidender Stelle mitwirken zu können. Wenn Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte sein wollen, senden Sie Ihre Bewerbung mit Anschreiben und tabellarischem Lebenslauf, sowie einem Tätigkeitsprofil, Angaben zu Einkommen IST/SOLL und Verfügbarkeit in elektronischer Form an info@mabocon.de oder rufen Herrn Martin Boldt an. **Kennziffer 220102**

Vertriebsingenieur m/w/d

Additional information

Location	**Bretten**
Position type	**Full-time employee**
Start of work	**Jan 24, 2022**

Responsible

Martin Boldt